

報道関係者各位

2023年11月14日

株式会社オークファン

中国向け BtoB 輸出プラットフォーム NETSEA CHINA リリース YeePay(易宝支付)との業務提携で外貨決済も円滑に

株式会社オークファン(本社：東京都品川区 代表取締役：武永修一)の連結子会社傲可凡(海南)网络科技有限公司(本社：中国海南省海口市 代表取締役：藤崎竜成 以下「オークファンチャイナ」)は、この度日本のメーカー(サプライヤー)と中国の小売店(バイヤー)を繋ぐ日中間の BtoB 輸出プラットフォーム「NETSEA CHINA(奈特喜)」(読み：ネッシーチャイナ)をリリースしました。併せて、中国の大手決済サービス「YeePay(易宝支付)」(読み：イーペイ)を運営する易宝支付有限公司との業務提携を締結いたしました。

なお物流は、中国を拠点とし世界に物流ネットワークを築くアリババグループの菜鸟网络科技有限公司が担います。さらに、同じくアリババグループが運営する中国最大の BtoC 向け EC モール「Tmall Global(天猫国際)」とも連携し、日本サプライヤーは NETSEA CHINA に出品するだけで、同時に Tmall Global への出品もかありません。

NETSEA CHINA は物流・決済・マーケティングまで一貫して担い、日本メーカーの中国市場への販路拡大を支援します。



低コストで簡単に
中国市場へ。

中国向け越境ECプラットフォーム

奈特喜 (NETSEA CHINA)

初期費用
月額費用
0円

大手
越境ECモール
連携費用
0円

費用は
売買取
手数料
のみ

Illustration of people interacting with a large screen displaying a product catalog, with flags of China and Japan.

サービス概要・お問い合わせ ▶ https://www.netsea.jp/nsc_business

NETSEA CHINA 概要

NETSEA CHINA(奈特喜)は、日本サプライヤー(メーカー等)が現地に拠点を設立することなく中国バイヤーと取引できる中国向け BtoB 輸出プラットフォームです。

元→円への外貨決済や円での売上受取が可能な決済システム、国内指定倉庫への発送だけで完結する物流システム、CS によるサポートなどを全てパッケージ化して提供しているため、日本国内での販売業務とほとんど変わらず中国市場への進出・販路拡大が出来ます。

日本サプライヤーの課題と NETSEA CHINA が解決できること

日本のサプライヤーにとって、中国をはじめとする海外へと販路を拡大するには、決済システムの整理や高い物流コスト、言語の壁など様々な課題を解決しなければいけません。また、販路拡大後はその国の特性に合ったマーケティングや販促活動を行う必要があります。

これらをノウハウや人手の不足した企業が遂行するのは難しく、大きな市場にもかかわらず進出できていない日本のサプライヤーが多く存在しています。

NETSEA CHINA の特徴・メリット

1. 顧客獲得の機会が多い

アリババグループが運営する中国最大手の越境 EC モール Tmall Global(天猫国際)との連携を設定できます。これにより、中国バイヤーだけでなく中国の一般消費者に対しても販売が可能となります。なお今後は KOL(中国のインフルエンサー)所属事務所、もしくは KOL 本人との提携を予定しており、積極的な商品プロモーションを支援します。中国ではインフルエンサーの発信力が日本よりも高いため、売上効果や認知度拡大が期待できます。



2. 費用は売買手数料のみ *1

初期費用や大手越境 EC モールとの連携費を無料でご提供。売買手数料(10%)と月額費用だけで越境 EC を始めることができます。さらに今なら先着 100 社様限定・6ヶ月間の月額無料キャンペーンを実施しております。



3. 発送が簡単

アリババグループの菜鸟(読み:サイニャオ)との連携により、日本サプライヤーは国内の指定倉庫へ注文商品を発送するだけで、中国に商品を届けることができます。どこの業者に発送を頼んでいいかわからない、言葉が分からず発送できているかわからない、という不安も解決いたします。

4. 元から円へのスムーズな外貨決済

決済システム「YeePay」の導入により、元から円への外貨決済をスムーズに行うことができます。さらに売上金は円での受け取りが可能のため、日本サプライヤー自身で別途対応する必要もありません。

*1 物流費・外貨両替振込手数料が別途かかります。

易宝支付有限公司との業務提携について

なおこの度の NETSEA CHINA リリースに伴い、中国のEコマース市場における決済サービスとして広く普及している「YeePay」(運営:易宝支付有限公司)と業務提携を締結しました。

今後も NETSEA CHINA では様々な中国企業と業務提携・サービス連携を行いながら、日本と中国を繋ぐ BtoB プラットフォームとして成長してまいります。

■易宝支付有限公司 越境部総経理 黄剑毅氏 より



【メッセージ動画 URL】 <https://aucfan.tv/relation/L1ser>

皆さま、こんにちは。易宝支付有限公司 越境部総経理 黄劍毅です。

当社は決済サービス「易宝支付」を提供しており、EC 市場における主要な決済サービスとして広くご利用いただいております。

この度、中国向け BtoB 輸出プラットフォーム「NETSEA チャイナ」を運営する傲可凡(海南)网络科技有限公司と業務提携を締結し、NETSEA チャイナ内の決済手段として「易宝支付」を導入いただくこととなりました。

物流・決済・マーケティング、あらゆる面で日本サプライヤーと中国バイヤーの円滑なオンライン取引の提供を目指す傲可凡(海南)网络科技有限公司に対し、当社ではこれまで培った決済に関するノウハウを十分に発揮できると自負しています。

日本の商品は質が高く安心して使用できるというのは中国においても周知の事実であり、日本製品を仕入れたい中国バイヤーは多く存在します。また同時に、中国という大きな市場に向けてもっと自社の製品を届けたいと考えている日本サプライヤーも多いのではないのでしょうか。

そんな日中間のニーズに応えるのが「NETSEA チャイナ」であり、当社はその中でも重要となる“決済”の部分を担当します。

この度の提携により、私たちは日本サプライヤーと中国バイヤーのシームレスな取引インフラを構築し、日中間貿易の活発化を目指してまいります。

易宝支付有限公司 越境部 総経理 黄劍毅

■ 当社グループの海外展開について

当社では 300 兆円規模と推定*2 される BtoB 卸売市場に対し、オンライン・オフライン両方の取引を支援してきました。2022 年 4 月にはオーエスアールネット株式会社及び大阪船場流通マート株式会社を子会社化し、卸展示会の強化や卸モール NETSEA を活用した取引の支援などを行っています。

そして国内で培った卸売業界のノウハウを生かし、海外の卸売市場への展開も視野に入れていた当社では、2022 年 6 月より中国海南省に連結子会社を設立しました。人口 14 億人という巨大な中国市場に対し、バイヤーとサプライヤーの新たな取引網の構築するために、現地調査・パートナー企業の選定を進めていました。そのような中で中国バイヤーと日本サプライヤーの課題解決の糸口が見えたことから、NETSEA CHINA のリリースに至りました。

当社では今後、日本から中国、中国から日本、両方向の輸出入のスキームを強化してまいります。

*2 経済産業省 2023 年 8 月 31 日発表電子商取引に関する市場調査、BtoB-EC 市場規模の業種別内訳より推察

中国を起点に「オンライン・オフライン」 / 「輸入・輸出」の 4軸で海外市場に展開



海外に向けた取り組み概要



【業務提携先】易宝支付有限公司 概要

会社名 : 易宝支付有限公司

代表者 : 唐彬

設立 : 2003年7月

資本金 : 1億元 (約20億円)

所在地 : 中国北京市通州区新华北路55号2幢四层228室

オークファン概要

会社名 : 株式会社オークファン
代表者 : 代表取締役 武永 修一
設立 : 2007年6月
資本金 : 9億7,368万円 (2023年9月末現在)
従業員 : 157名 (2023年9月末現在 ※連結)
所在地 : 〒141-0001 東京都品川区北品川5-1-18 住友不動産大崎ツインビル東館7F
コーポレートサイト <https://aucfan.co.jp/>

オークファンチャイナ概要

会社名 : 傲可凡 (海南) 网络科技有限公司
代表者 : 董事長兼総経理 藤崎 竜成
設立 : 2022年6月
所在地 : 中国海南省海口市美兰区国兴大道7号新海航大厦17层1702室
コーポレートサイト <https://www.aucfan-cn.com/>

本プレスリリースに関するお問い合わせ

【株式会社オークファン 広報担当：尾藤】

TEL : 03-6809-0951 FAX : 03-6416-3657 Mail : pr@aucfan.com